



CÔNG TY CỔ PHẦN VERIG HOLDINGS

COMPANY PROFILE

HỒ SƠ NĂNG LỰC

P2P
Lending



CROWD
FUNDING



Mục lục

01

CHƯƠNG 1

GIỚI THIỆU

- ▶ Thư ngỏ
- ▶ Giới thiệu về Tập đoàn Kim Nam
- ▶ Giới thiệu về Công ty Verig
- ▶ Cơ cấu cổ động

02

CHƯƠNG 2

PHÂN TÍCH THỊ TRƯỜNG

- ▶ Phân tích thị trường
- ▶ Thị trường Việt Nam
- ▶ VERIGTM Business Model
- ▶ P2P LENDING
- ▶ Đối thủ cạnh tranh
- ▶ Lợi thế cạnh tranh

03

CHƯƠNG 3

GIẢI PHÁP

- ▶ Thị trường mục tiêu
- ▶ Khách hàng mục tiêu
- ▶ Kết cấu & Ma trận sản phẩm
- ▶ Lộ trình ra mắt sản phẩm
- ▶ Sản phẩm công nghệ
- ▶ Mobile App Verig
- ▶ Verig Website Platform

CHƯƠNG

01



GIỚI THIỆU

Tổng quan về Tập đoàn Kim Nam
và Công ty TNHH Verig Lending

- 06 Thư ngỏ
- 08 Giới thiệu về Tập đoàn Kim Nam
- 14 Giới thiệu về Công ty Verig
- 15 Cơ cấu cổ đông

GIỚI THIỆU VỀ TẬP ĐOÀN KIM NAM

Tầm nhìn

Kim Nam Group là Tập đoàn kinh tế đa ngành với hệ sinh thái đa dạng gồm các công ty thành viên hoạt động trong nhiều lĩnh vực: Khai thác khoáng sản, công nghệ, tài chính, đầu tư, bất động sản, logistics, thực phẩm, truyền thông.

Sứ mệnh

Tập đoàn Kim Nam vì khát vọng định vị doanh nghiệp Việt trên bản đồ toàn cầu với chiến lược "Make in Việt Nam"

Giá trị cốt lõi



Đội ngũ chuyên gia tập đoàn



Ông Nguyễn Kim Hùng

CHỦ TỊCH HĐQT

- Trình độ: Thạc sĩ, kỹ sư ĐH mỏ địa chất
- Chủ tịch Tập đoàn Kim Nam
- Quyền Viện trưởng Viện Khoa học Quản trị doanh nghiệp và Kinh tế số Việt Nam (VIDEM)
- Phó Chủ tịch thường trực kiêm Tổng thư ký Hiệp hội Doanh nghiệp tỉnh Bắc Kạn



Ông Nguyễn Ngọc Thăng

PHÓ TGĐ DỰ ÁN

- Trình độ: Thạc sĩ
- Ngày vào công ty: năm 2021
- Trước khi trở thành Phó tổng giám đốc dự án. Ông Nguyễn Ngọc Thăng đã từng làm Giám đốc, phó tổng GD của các tập đoàn lớn như VinGroup,...



Ông Trần Phi Hoàng

PHÓ TGĐ TÀI CHÍNH

- Trình độ: Thạc sĩ
- Ngày vào công ty: Năm 2012
- Trước khi gia nhập Tập đoàn. Ông Trần Phi Hoàng từng đảm nhiệm chức vụ GD tài chính, kế toán trưởng tại công ty dược Vinacare, công ty Tân Cơ,...

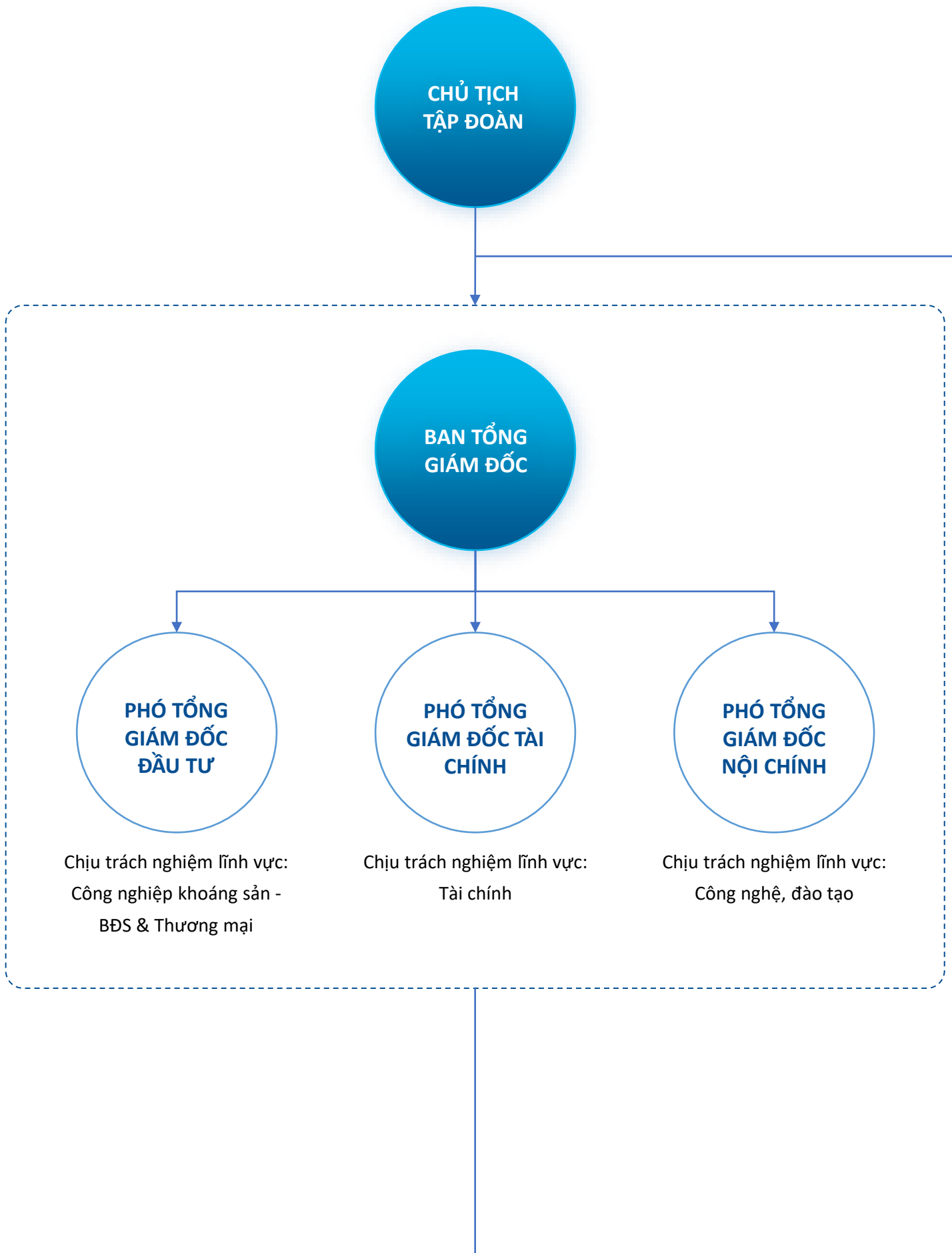


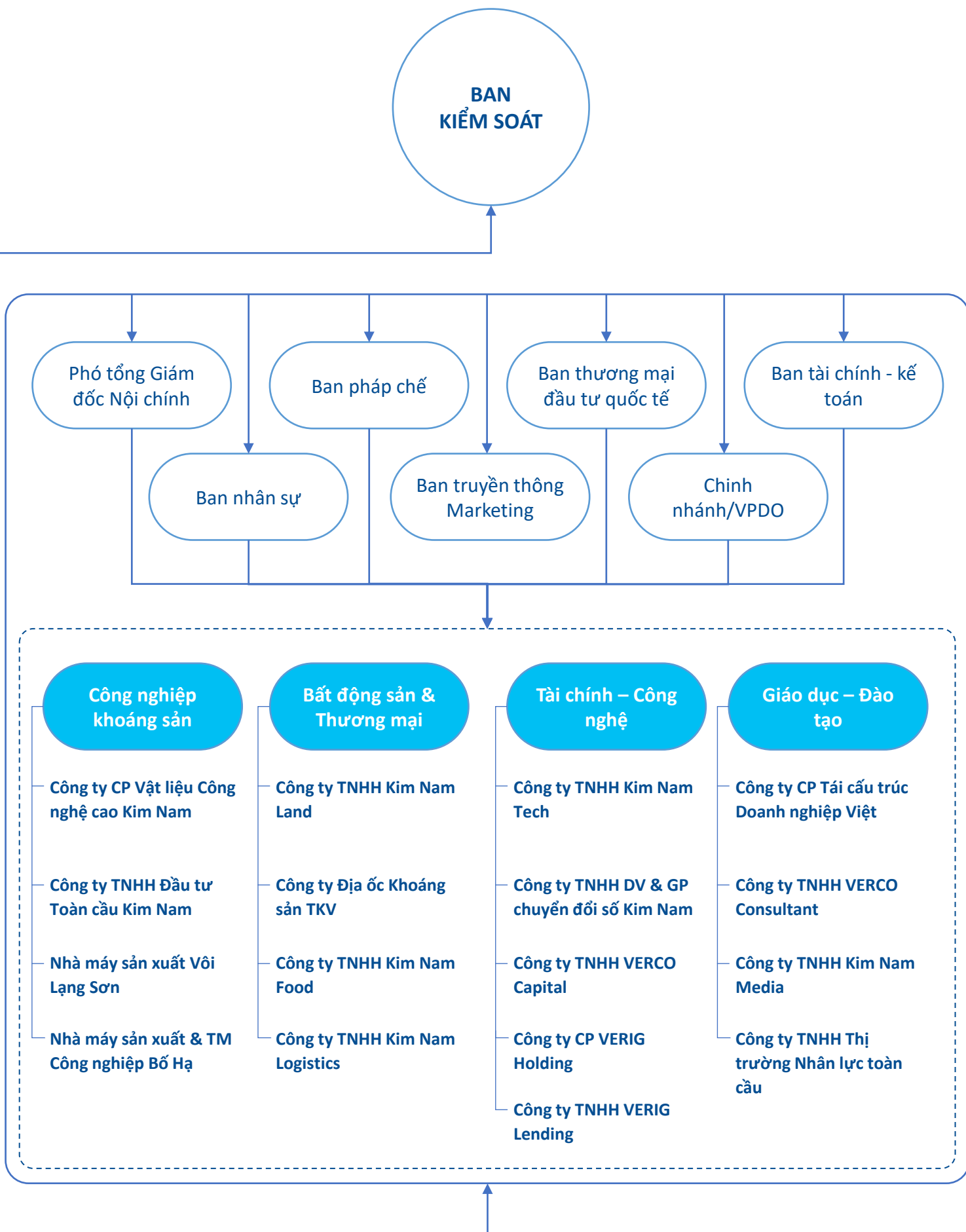
Ông Nguyễn Kim Dũng

GIÁM ĐỐC CÔNG NGHỆ

- Trình độ: Đại học
- Ngày vào công ty: Năm 2019
- Trước khi gia nhập Tập đoàn. Ông Nguyễn Kim Dũng từng có nhiều năm kinh nghiệm việc tại Nhật Bản, đảm nhiệm chức vụ Giám đốc dự án tại Công ty FPT Soft, CO-WELL ASIA,...

Cơ cấu tổ chức





Đội ngũ nhân sự

Sức mạnh đội ngũ nhân sự

> 500

NHÂN SỰ CỐT LÕI

90%

NHÂN SỰ CỬ NHÂN

8%

NHÂN SỰ THẠC SĨ

2%

NHÂN SỰ TIẾN SĨ

Khối kỹ sư công nghệ thông tin, marketing

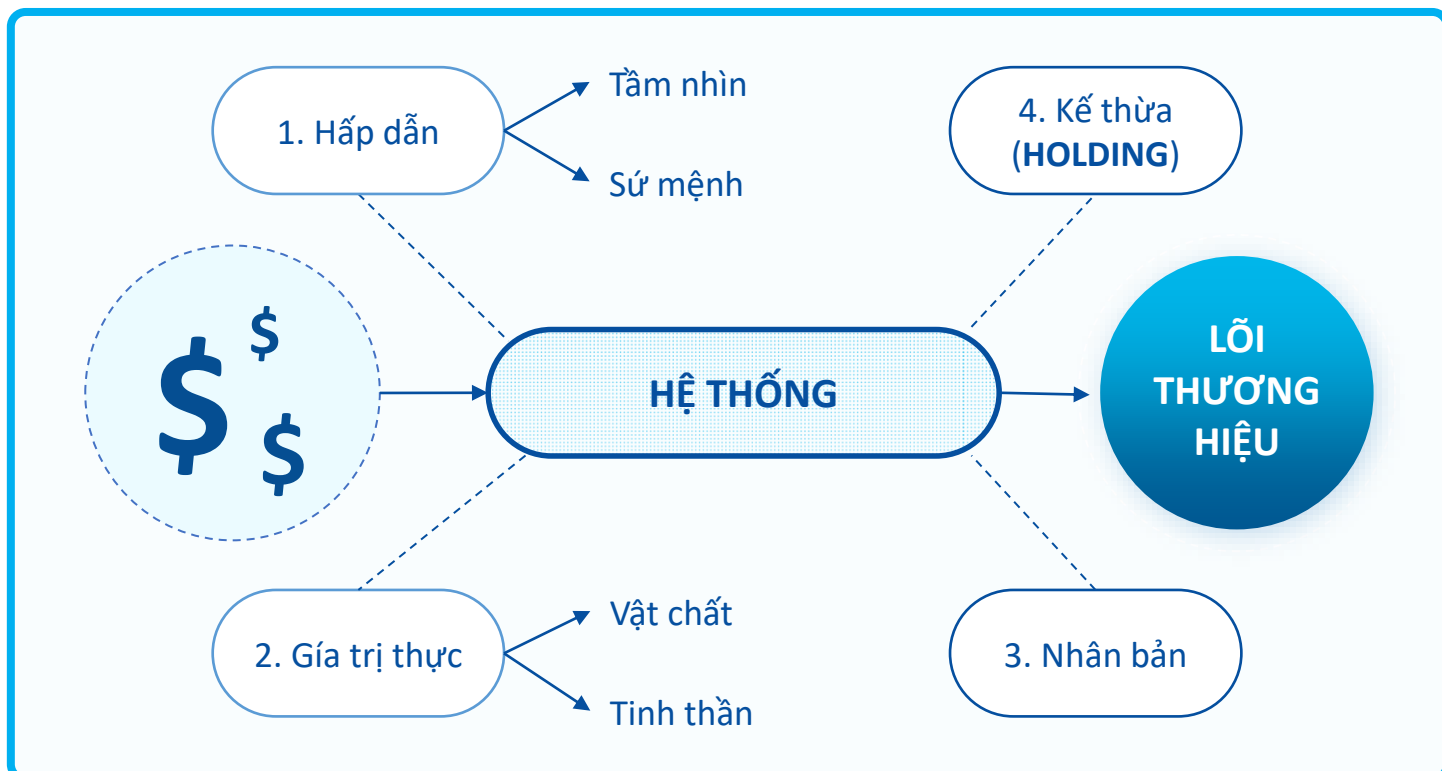
35%

KHỐI KỸ SƯ CNTT VÀ
MARKETING

65%

KHỐI KINH DOANH VÀ
VĂN PHÒNG

Triết lý quản trị vận hành tập đoàn



Các hoạt động của Kim Nam Group

Kim Nam Group được các Bộ, Ban, Ngành tin tưởng, là cầu nối giữa Cơ quan quản lý nhà nước và các doanh nghiệp SMEs. Đặc biệt đã được Bộ Công thương giao trọng trách xây dựng sàn thương mại điện tử Việt Nam – EU, Hợp tác chuyển đổi số với hiệp hội doanh nghiệp nhỏ và vừa, Hiệp hội doanh nghiệp các tỉnh như Thái Nguyên, Hòa Bình, Bắc Kạn,...



Cùng Bộ Khoa học Công nghệ tổ chức Hội nghị thúc đẩy năng xuất DNNVV trong bối cảnh đại dịch Covid-19



KNG ký kết hợp tác với Bộ công thương, Sàn thương mại điện tử EVFTA



KNG làm việc với Bộ Khoa học và công nghệ



Hợp tác giữa Kim Nam Group và hiệp hội DN các tỉnh



KNG làm việc với hiệp hội DN nhỏ và vừa



KNG làm việc với Cơ quan phát triển Quốc tế Hoa Kỳ

GIỚI THIỆU VỀ CÔNG TY VERIG

Giải pháp tiên phong trong lĩnh vực Fintech-P2P Lending

Verig™ Platform & App

Cung cấp nền tảng Kết nối Nhà Đầu Tư và Doanh Nghiệp Giúp SMEs giải quyết nút thắt về vốn

Kết nối chuỗi cung ứng thông qua sàn TMĐT B2B Market Place và Cộng Đồng Doanh Nghiệp Nhỏ và Vừa



Cung cấp nền tảng số hóa mọi hoạt động, nâng cao năng lực quản trị và tối ưu nguồn lực doanh nghiệp

Tầm nhìn và sứ mệnh



Tầm nhìn

Hệ sinh thái Verig không chỉ cho phép kết nối nguồn vốn đầu tư mà còn cung cấp các giải pháp toàn diện cho doanh nghiệp về quản lý tài chính, quản trị danh mục đầu tư, chuyển đổi số, thương mại điện tử. Chúng tôi hướng tới mục tiêu chiếm thị phần lớn nhất tại Việt Nam đối với dịch vụ về Vốn và giải pháp doanh nghiệp SMEs, đạt trên 10 triệu người dùng và kết nối nguồn vốn đầu tư trên 5,000 tỷ vào năm 2025.







Sứ mệnh

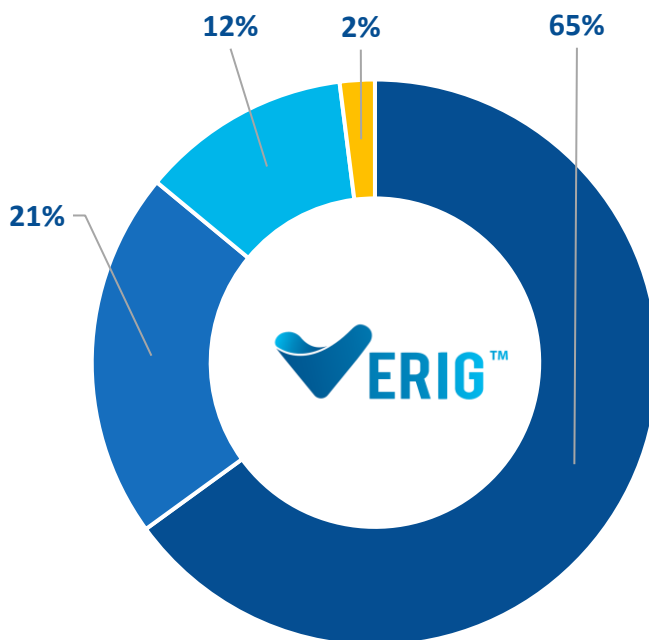
Verig sẽ góp phần giải quyết nút thắt về vốn của Doanh nghiệp SMEs đồng thời mở ra một kênh đầu tư an toàn, hiệu quả giúp tận dụng nguồn vốn nhàn rỗi từ cộng đồng thông qua ứng dụng công nghệ, minh bạch hóa mọi hoạt động Tài Chính-Đầu Tư. Verig Platform sẽ là nơi giao thương tài chính, giúp Nhà đầu tư và Doanh nghiệp có phương tiện, cơ sở để kết nối, hỗ trợ lẫn nhau cùng tạo nên một cộng đồng doanh nghiệp hùng cường, vươn tầm thế giới.



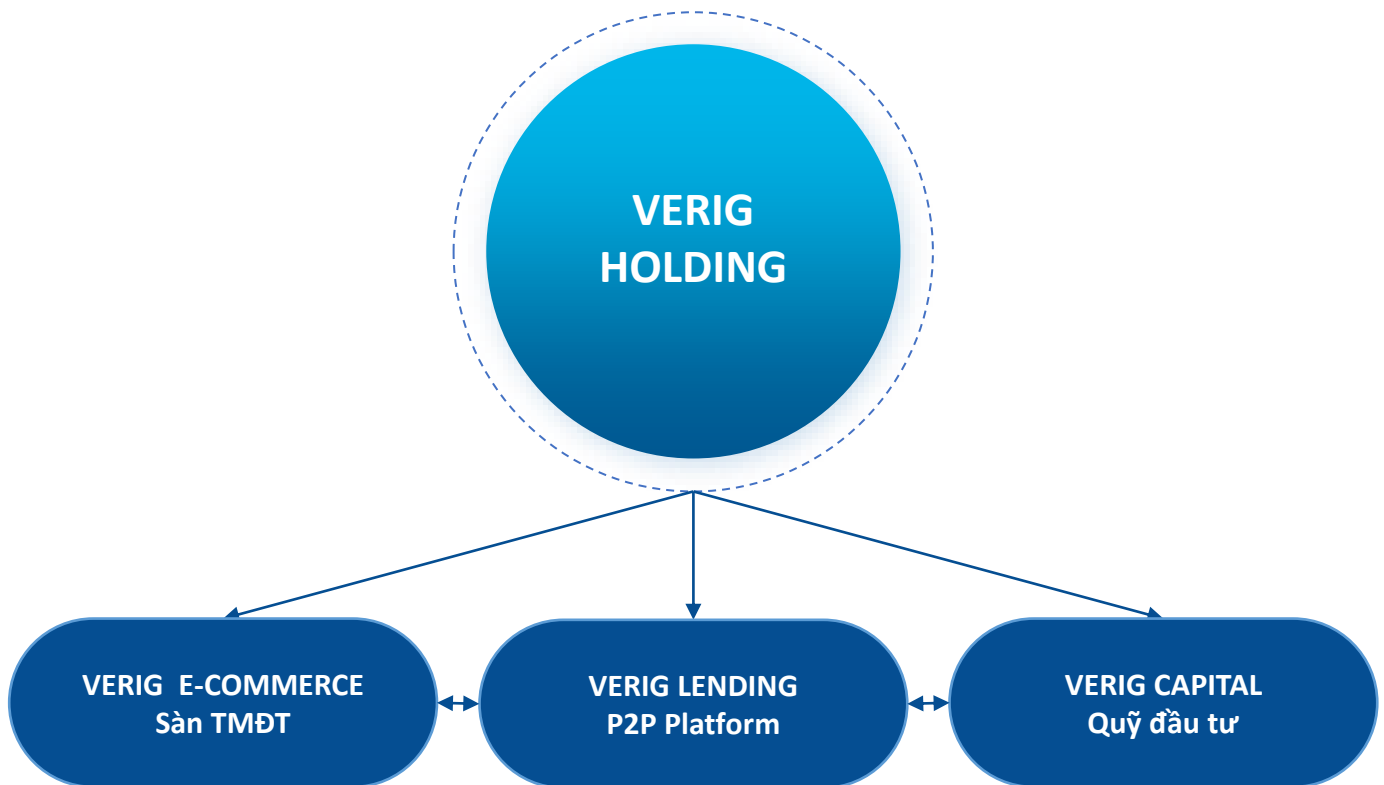
Cơ cấu cổ đông

Chú thích

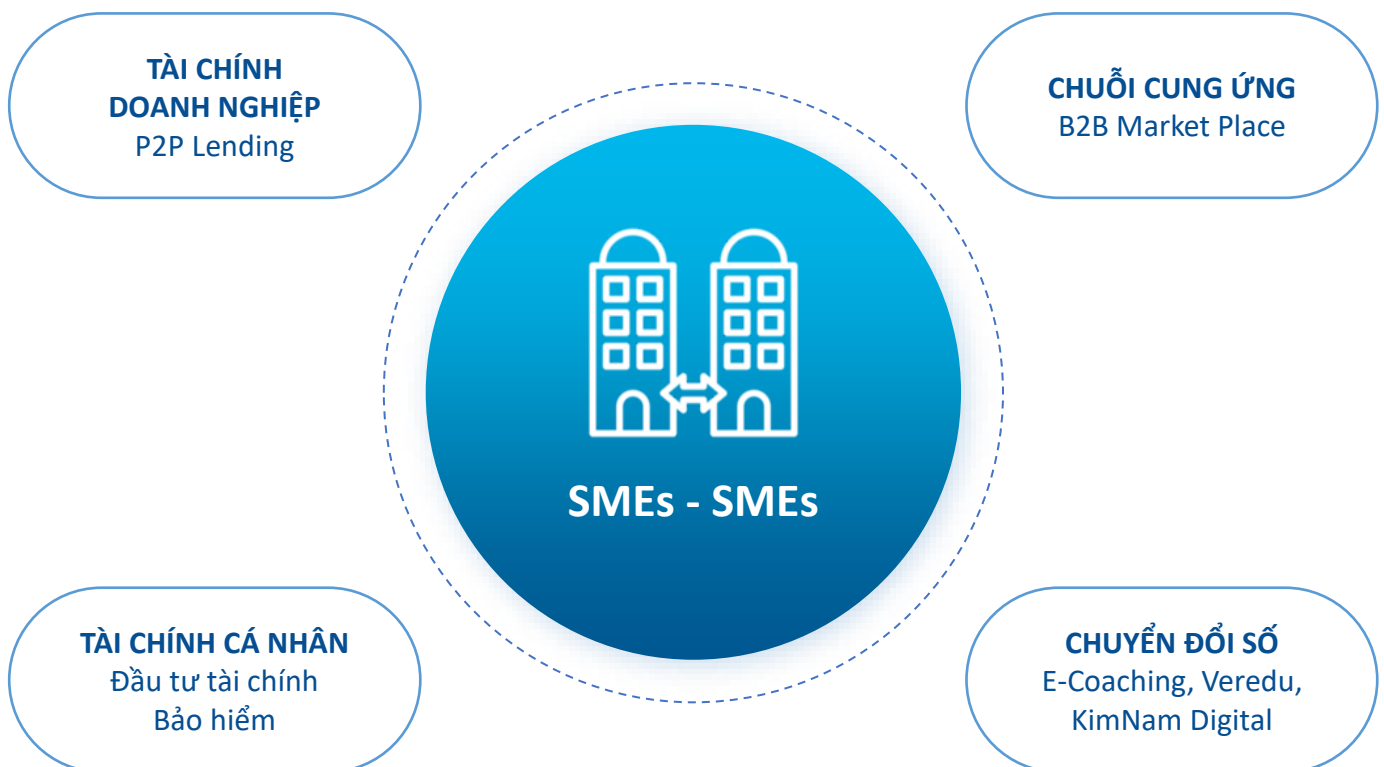
-  Cổ đông Sáng lập (116 cổ đông)
-  Cổ đông Core (38 cổ đông)
-  Cổ đông Driver (22 cổ đông)
-  Cổ đông Core Gold (4 cổ đông)



Mô hình hoạt động



Hệ sinh thái VERIZONE



CHƯƠNG

02



PHÂN TÍCH THỊ TRƯỜNG

Nhu cầu vốn của doanh nghiệp và giải pháp

- 18 Phân tích thị trường
- 20 Thị trường Việt Nam
- 20 VERIG™ Business Model
- 21 P2P LENDING
- 22 Đối thủ cạnh tranh
- 23 Lợi thế cạnh tranh

PHÂN TÍCH THỊ TRƯỜNG

Thị trường Việt Nam



30.8%

Có TK Ngân hàng



4.1%

Credit Card



25.28 ATMs

mỗi 100,000 người



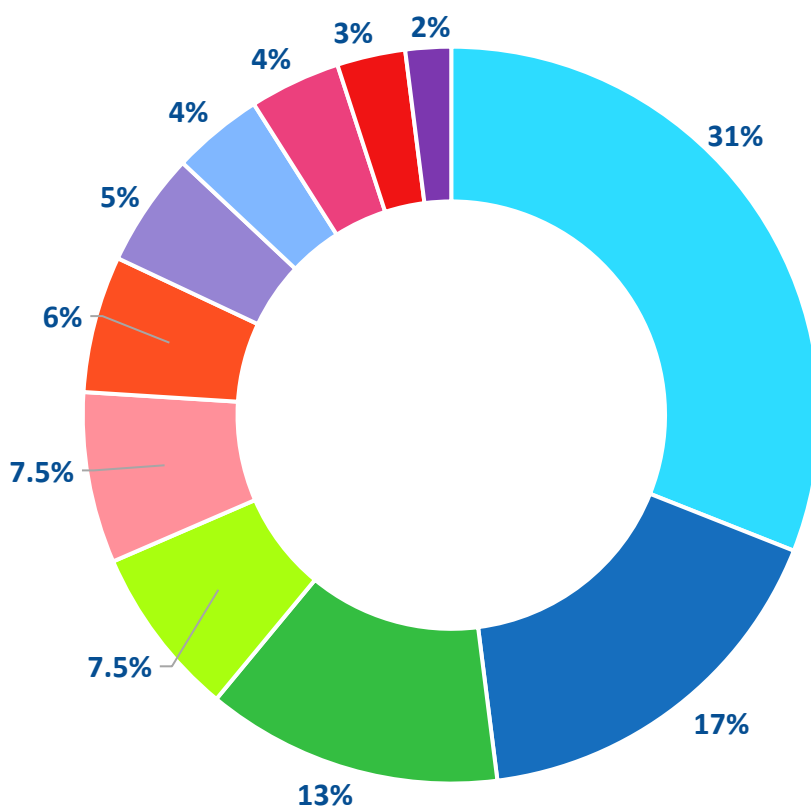
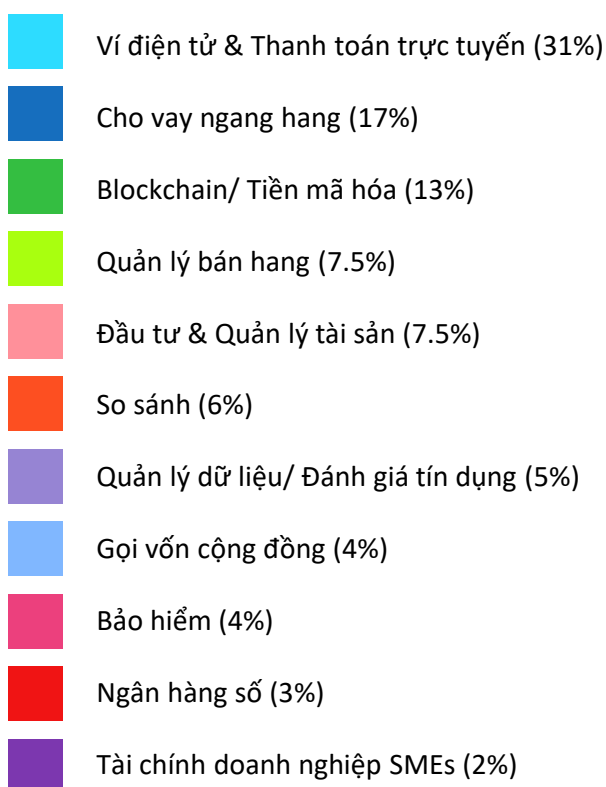
69%

Dân số có tiết kiệm

Bản đồ Fintech Việt Nam 2021

Theo McKinsey, Covid-19 đã đẩy nhanh quá trình chuyển đổi số toàn cầu lên 3-5 năm, thị trường Fintech thế giới dự kiến sẽ đạt 325,3 tỷ USD vào năm 2030 nhờ vào sự tăng trưởng của thanh toán kỹ thuật số, đầu tư vào blockchain và sự bùng nổ theo cấp số nhân của các sàn thương mại điện tử.

Google cho biết, 2021 cũng là năm nhảy vọt của thị trường Fintech Việt Nam khi nền kinh tế Internet đạt giá trị 21 tỷ USD, xếp hạng 70 trên bảng xếp hạng toàn cầu và đứng ở vị trí 14/50 khu vực châu Á.





97.4 triệu

Triệu Dân số



57%

DS Sử Dụng Internet



35.7 triệu

DS Thành Thị



45%

DS Sử Dụng Smartphone

Hệ sinh thái Fintech Việt Nam 2021

Thị trường Fintech Việt đang ngày càng đa dạng với nhiều ngành nghề như ngân hàng số (Digital banking), ví điện tử (E-wallet), Cho vay ngang hàng (P2P Lending)... nhờ vào mức tăng trưởng khủng của số lượng các start-up Fintech mới, đạt mốc 215% trong giai đoạn từ 2015-2020. Trong đó, dịch vụ thanh toán và ví điện tử vẫn là phân khúc lớn nhất, chiếm 31% số lượng các công ty khởi nghiệp

Fintech, theo sau là lĩnh vực cho vay ngang hàng (P2P Lending) chiếm 17%.

Mặc dù phát triển vượt bậc nhưng so sánh tương quan với các nước trong khu vực như Singapore (hơn 1.150 công ty), Indonesia (hơn 510 công ty), Malaysia (hơn 370 công ty) v.v. thì con số này vẫn còn khá "khiêm tốn"! cho thấy đây là thị trường rất tiềm năng và còn nhiều dư địa phát triển tại Việt Nam.

Ví điện tử & Thanh toán trực tuyến 	Đầu tư & Quản lý tài sản 	Cho vay ngang hàng 	Cho vay tiêu dùng (tê giấy phép)
Đánh giá điểm tín dụng 	Tài chính doanh nghiệp SMEs 	Tài chính cá nhân 	Blockchain, Tiền mã hóa
Cơ sở hạ tầng ngân hàng 	Ngân hàng số 	Định danh điện tử 	Bất động sản
Tài chính & Kế toán 	Quản lý bán hàng 	Mua trước trả sau 	Bảo hiểm
Gọi vốn cộng đồng 	So sánh 		

P2P LENDING

Thị trường cho vay ngang hàng toàn cầu được dự báo sẽ ghi nhận tăng trưởng mạnh trong giai đoạn 2021-2025 với tỷ lệ tăng trưởng kép hàng

năm 30-40%, giá trị giao dịch toàn cầu của thị trường cho vay ngang hàng được sẽ đạt mức 897 tỷ USD vào năm 2025.

	TRUNG QUỐC			CHÂU ÂU			MỸ	
Doanh nghiệp tiêu biểu	Ant Group	Credit Ease	Lufax	RateSetter	Zopa	Funding Circle	Prosper	LendUp
Tổng giá trị thị trường	216,2 tỷ USD			18,27 tỷ USD			63,95 tỷ USD	
Tổng giá trị giao dịch	28,96 tỷ USD	3,2 tỷ USD	162 triệu USD	4,39 triệu USD	6,23 triệu USD	650 triệu USD	151,25 triệu USD	443,57 triệu USD

Nguồn: Số liệu tính đến tháng 10.2021

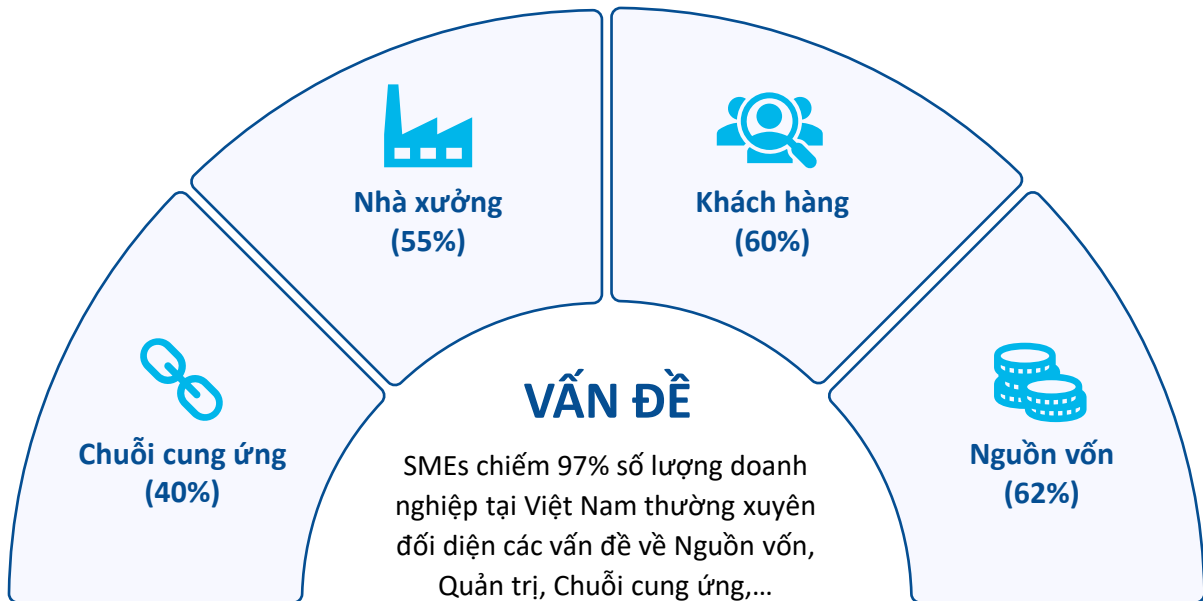
Tại Việt Nam, động lực thúc đẩy cho vay ngang hàng đến từ định hướng chuyển đổi số mạnh mẽ trong lĩnh vực Tài Chính-Ngân Hàng của Chính Phủ; tỷ lệ dân số sử dụng Internet và Smartphone cao cũng là một nhân tố thuận lợi cho việc phát triển P2P Lending. Ngoài ra, 70% doanh nghiệp nhỏ phải vật lộn với việc tiếp cận các khoản vay ngân hàng và phải tìm kiếm các khoản vay từ các nguồn phi truyền thống. Trước tốc độ phát triển nhanh của thị trường P2P Lending, NHNN đang phối hợp với các bộ, ngành hoàn thiện Báo cáo cơ chế thí điểm hoạt động cho vay ngang hàng để trình Chính phủ, dự kiến đưa lĩnh vực cho vay ngang hàng vào Đề án cơ chế quản lý thử nghiệm hoạt động Fintech trong lĩnh vực ngân hàng (Sandbox).



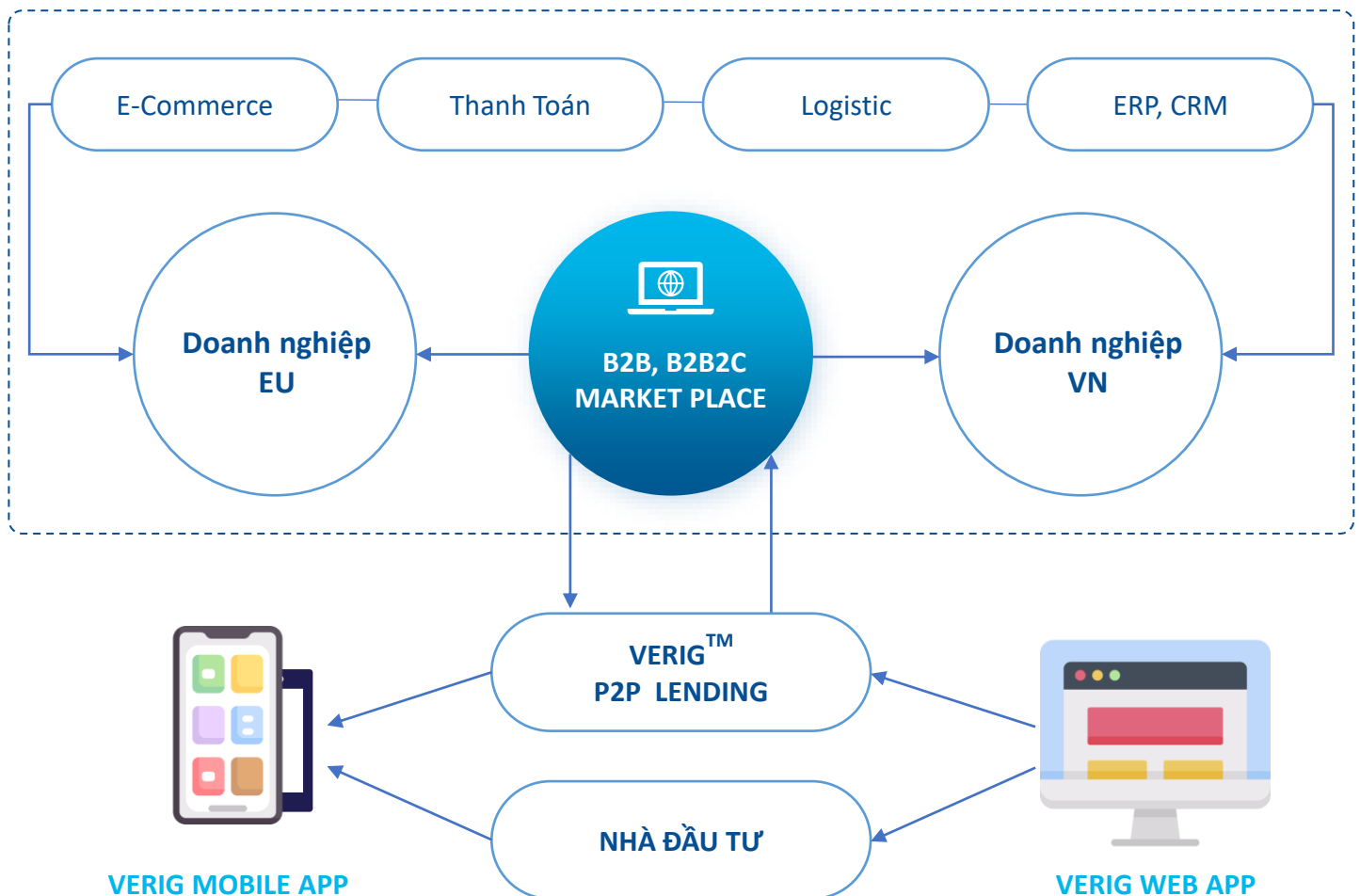
Nguồn: technasia.com

VẤN ĐỀ & GIẢI PHÁP

Thị trường Việt Nam



VERIG™ Business Model



Lợi thế cạnh tranh



Khách hàng mục tiêu là SMEs với các gọi sản phẩm chuyên biệt phù hợp với từng loại ngành nghề kinh doanh cụ thể



Hợp tác với các hiệp hội và các tổ chức Trung Ương và Địa Phương.



Kết nối với VERIG B2B, B2B2C PLATFORM để hỗ trợ cho vay tất cả các hoạt động mua bán hàng hóa trong chuỗi cung ứng.



Ứng dụng công nghệ AI, Blockchain đảm bảo an toàn và minh bạch thông tin, chuẩn hóa dữ liệu và nâng cao năng suất.

Sự khác biệt

Không chỉ cung cấp nguồn vốn kinh doanh, đội ngũ chuyên gia tại Verig sẽ đồng hành theo từng giai đoạn phát triển, lớn mạnh cùng doanh nghiệp SMEs, cung cấp hệ sinh thái giải pháp toàn diện bao gồm:

- Nền tảng tư vấn, huấn luyện doanh nghiệp: E-coaching.
- Nền tảng học tập số, nâng tầm doanh trí: E-school.
- Nền tảng số quản trị, số hóa hoạt động doanh nghiệp: Verco24.

- Nền tảng thương mại điện tử cho doanh nghiệp: Evecom.

Doanh nghiệp hoàn toàn yên tâm khi kết nối nguồn vốn thông qua Verig Platform bởi các yếu tố an toàn và minh bạch thông tin, đầy đủ công cụ để quản lý và sử dụng nguồn vốn hiệu quả, kết nối chuỗi cung ứng thông qua cộng đồng doanh nghiệp SMEs và nhiều tiện ích gia tăng khác.

FINANCE COACHING

Giải pháp huấn luyện doanh nghiệp VERCON FIRM

VERIG

Giải pháp kết nối vốn 4.0 (Fintech of Verig Holding)

ECOACHING

Nền tảng số kết nối chuyên gia, nhà huấn luyện doanh nghiệp.

VERCO24

Nền tảng chuyển đổi số mọi hoạt động doanh nghiệp.

VEREDU

Giải pháp Elearning - Học viện doanh nhân VERCO.

EVECOM

Sàn Thương Mại điện tử dành cho doanh nghiệp Việt Nam - EU

ESCHOOL

Nền tảng số học tập phát triển doanh nhân - doanh nghiệp

BACKANMARKET

Sàn Thương Mại điện tử tỉnh Bắc Kạn.



CHƯƠNG

03



GIẢI PHÁP

Thị trường mục tiêu và sản phẩm chuyên biệt

- 26 Thị trường mục tiêu
- 27 Khách hàng mục tiêu
- 28 Kết cấu & Ma trận sản phẩm
- 29 Lộ trình ra mắt sản phẩm
- 30 Sản phẩm công nghệ
- 31 Mobile App Verig
- 34 Verig Web App

Thị trường mục tiêu

**THƯƠNG MẠI
ĐIỆN TỬ**

10%

Tài trợ theo đơn hàng online
Tài trợ phí nền tảng TMĐT

**DOANH NGHIỆP SẢN
XUẤT**

10%

Tài trợ chi phí kho bãi
Tài trợ hóa đơn nhập hàng
Tài trợ hàng tồn kho

DOANH NGHIỆP SẢN XUẤT

60%

Tài trợ hóa đơn điện
Tài trợ vật tư tiêu hao
Tài trợ hoàn vốn đầu tư TS

**KHÁCH HÀNG CÁ
NHÂN**

5%

Tài trợ theo lương
Tài trợ theo đăng ký xe

**DOANH NGHIỆP DỊCH
VỤ**

15%

Tài trợ chi phí tiền lương
Tài trợ chi phí vận tải
Tài trợ chi phí Marketing

Khách hàng mục tiêu



DOANH NGHIỆP SẢN XUẤT

Tập trung vào các doanh nghiệp sản xuất các mặt hàng thiết yếu, công nghiệp phụ trợ

VND 300 – 500 Million

SỐ TIỀN KẾT NỐI VỐN BÌNH QUÂN /KHÁCH HÀNG

Số tiền tối kết nối vốn dao động từ VNĐ 100 triệu – 2 tỷ



LỢI SUẤT BÌNH QUÂN

12%-18%



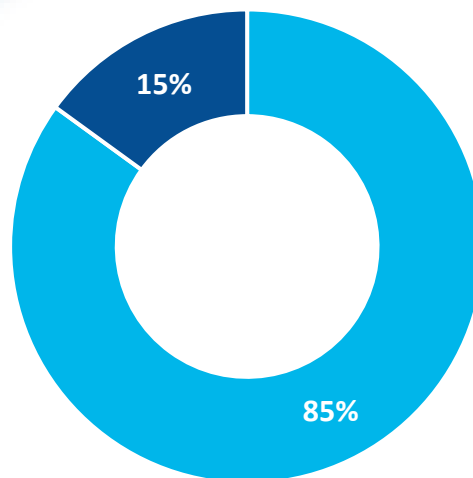
PHÍ KẾT NỐI VỐN

4-6%



TỶ LỆ NỢ XẤU

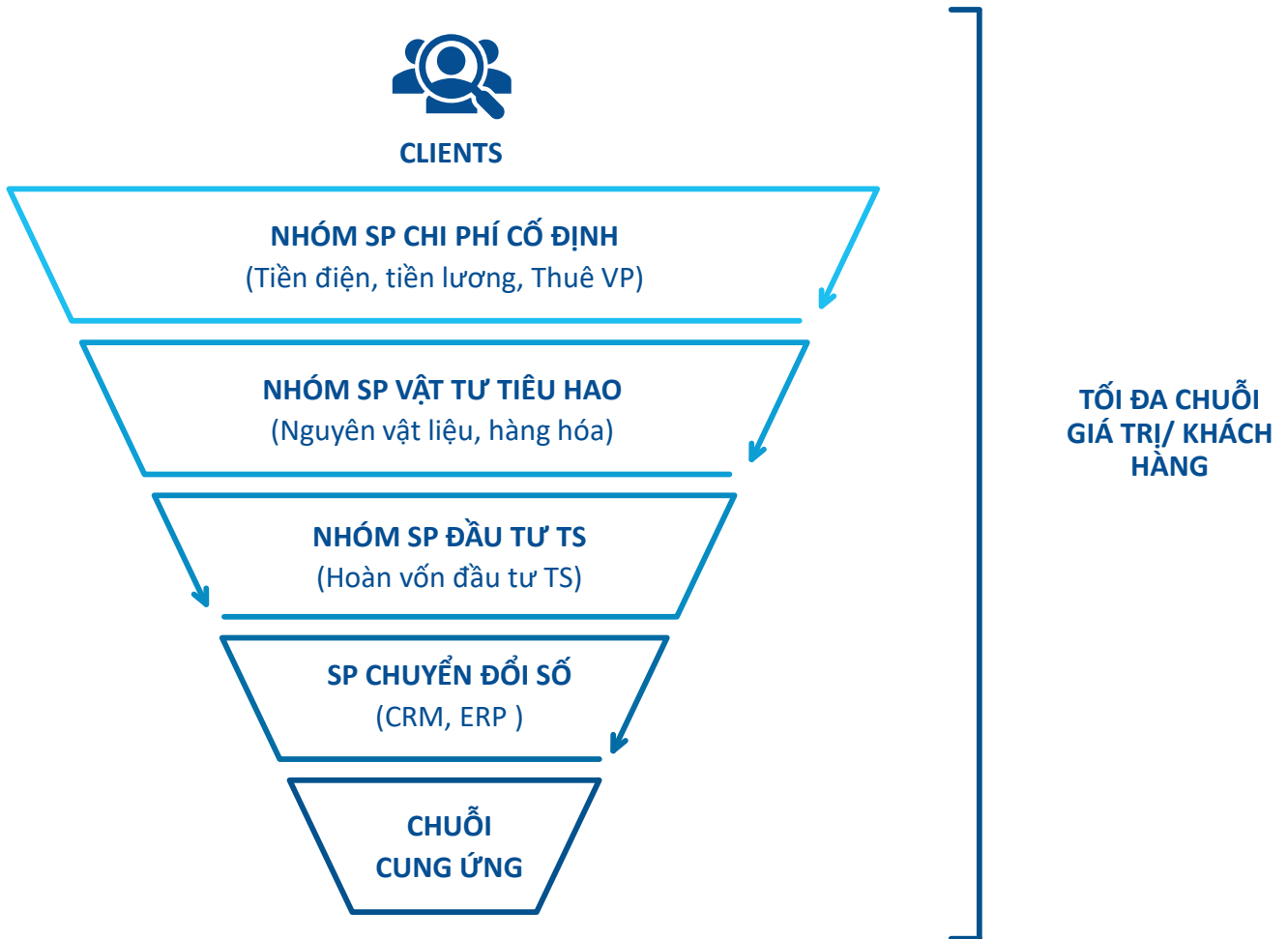
<5%



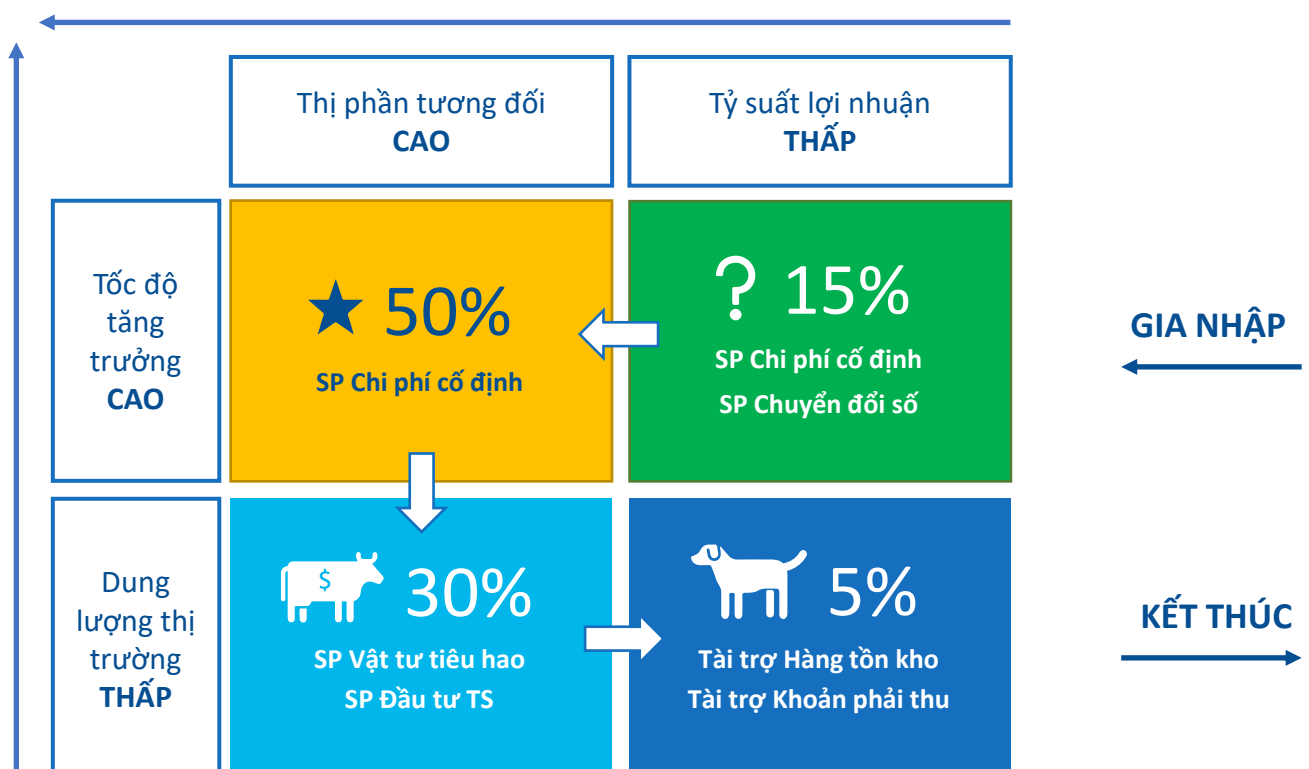
Chú thích

- SMEs (85%)
- HKD (15%)








Kết cấu sản phẩm



Ma trận sản phẩm BCG



Lộ trình ra mắt sản phẩm

NHÓM SẢN PHẨM	T1 2020	T6 2020	T12 2020	T1 2021	T6 2021	T12 2021	T1 2022	T6 2022	T12 2022	T1 2023	T6 2023	T12 2023	T1 2025	T6 2025	T12 2025	
 SẢN PHẨM PHỄU																<div data-bbox="774 414 997 638"> <p>Vay online qua đăng ký kinh doanh</p> </div> <div data-bbox="1029 414 1516 638"> <p>Vay online qua giấy phép Hộ Kinh Doanh, Hợp đồng sạp chợ, Hợp đồng thuê cửa hàng</p> </div>
 NHÓM SẢN PHẨM CHUYỂN ĐỔI SỐ																<div data-bbox="774 672 1085 896"> <p>Phí nền tảng CRM, ERP, Phần mềm bán hàng</p> </div> <div data-bbox="1109 672 1516 896"> <p>Tài trợ chi phí tư vấn, xây dựng hệ thống chuyển đổi số hoạt động doanh nghiệp</p> </div>
 NHÓM SẢN PHẨM CHI PHÍ CỐ ĐỊNH (Đã triển khai 2021)																<div data-bbox="263 940 582 1164"> <p>Thanh toán hóa đơn điện, nước</p> </div> <div data-bbox="598 940 997 1164"> <p>Thanh toán chi phí thuê mặt bằng VP, nhà xưởng, kho bãi</p> </div> <div data-bbox="1029 940 1516 1164"> <p>Tài trợ thanh toán tiền lương nhân viên</p> </div>
 NHÓM SẢN PHẨM VẬT TƯ TIÊU HAO (Đã triển khai 2021)																<div data-bbox="598 1198 997 1422"> <p>Thanh toán nguyên vật liệu chính phục vụ sản xuất</p> </div> <div data-bbox="1029 1198 1516 1422"> <p>Tài trợ mở tờ khai nhập khẩu hàng hóa Tài trợ đơn hàng xuất khẩu Tài trợ UPAS LC</p> </div>
 CROWD-FUNDING																<div data-bbox="598 1467 1516 1579"> <p>Kêu gọi vốn cộng đồng</p> </div>
 NHÓM SẢN PHẨM ĐẦU TƯ TÀI SẢN																<div data-bbox="598 1612 997 1836"> <p>Tài trợ hoàn vốn đầu tư Máy Móc Thiết Bị</p> </div> <div data-bbox="1029 1612 1516 1836"> <p>Tài trợ hoàn vốn đầu tư Phương Tiện Vận Tải</p> </div>
 NHÓM SẢN PHẨM CHUỖI CUNG ỨNG																<div data-bbox="1029 1881 1268 2105"> <p>T/T hàng tồn kho</p> </div> <div data-bbox="1284 1881 1516 2105"> <p>T/T khoản phải thu</p> </div>

Giải pháp công nghệ

Ứng dụng công nghệ trên nền tảng Verig Platform

2021

eKYC (Xác thực định danh điện tử)

Đảm bảo an toàn giao dịch, loại bỏ rủi ro mạo danh khách hàng, rút ngắn thời gian xác minh danh tính khách hàng, có thể thực hiện mọi lúc mọi nơi. Khách hàng có thể hoàn tất thủ tục xác minh và mở tài khoản chỉ trong 3-5 phút.

2021

OCR (Nhận dạng ký tự quang học)

Tự động nhận diện thông tin khách hàng trên giấy tờ tùy thân, tạo sự thuận tiện tối đa khi thao tác.

2021

SMS Gateway, Email Gateway (Tích hợp hệ thống thông báo thông minh: SMS gateway, eMail gateway)

Gửi thông báo tự động đến khách hàng, Khách hàng nhận đầy đủ thông tin một cách chuẩn xác kịp thời trên nhiều kênh.

2021

SMS OTP (One-time password: mật khẩu giao dịch dùng một lần)

Bảo mật các giao dịch bằng xác thực qua tin nhắn SMS. Đảm bảo các giao dịch được bảo mật trong cả trường hợp lộ password.

2021

Credit rating (Hệ thống tự động thẩm định/xếp hạng mức độ tín nhiệm tín dụng)

Hệ thống tự động đánh giá dựa trên các dữ liệu lớn:
- Các thông tin dự án do khách hàng cung cấp
- Các thông tin tích hợp và thu thập từ hệ thống thứ 3
- Các thông tin trong lịch sử
Đảm bảo đánh giá chuẩn xác mức độ rủi ro của các dự án. Và có tính khách quan (Loại bỏ yếu tố con người trong đánh giá)

2022

Tích hợp với hệ thống Digital Banking (Tích hợp với Hệ thống ngân hàng, giao dịch an toàn và tự động)

Giảm thiểu thời gian giao dịch, nâng cao trải nghiệm khách hàng, nâng cao năng suất và giảm thiểu rủi ro do khi giao dịch.
Mọi thao tác có thể thực hiện trên ONE APP

2022

Tích hợp ví điện tử, Mobile Money (Tích hợp với hệ thống thanh toán, giao dịch qua ví điện tử và mobile money)

Đa dạng hình thức thanh toán, nâng cao trải nghiệm khách hàng, rút ngắn thời gian giao dịch

2023

AI (Trí tuệ nhân tạo, Áp dụng AI trong Hệ thống tự động đề xuất chiến lược đầu tư phù hợp với khẩu vị NĐT)

Tự động đề xuất các dự án tiềm năng, phù hợp với nhu cầu và khẩu vị rủi ro của nhà đầu tư. Dựa trên các mong muốn cũng như các dữ liệu đầu tư trong quá khứ

2030

Big Data (Dữ liệu lớn)

Ứng dụng dữ liệu lớn phân tích hành vi khách hàng, xếp hạng tín dụng, tối ưu hóa chi phí vận hành, marketing, sales

2022

E-contract (Hợp đồng điện tử)

Gửi thông báo tự động đến khách hàng, Khách hàng nhận đầy đủ thông tin một cách chuẩn xác kịp thời trên nhiều kênh.

2025

AI (Ứng dụng AI trong phân tích xếp hạng tín dụng)

Nâng cao chất lượng thẩm định tín dụng, giảm thời gian thẩm định, giảm thiểu rủi ro

Khả năng tự học phương pháp thẩm định giúp robot thẩm định có thể tự hoàn thiện theo thời gian dựa trên những dữ liệu thực tế trong quá khứ. Và trở thành một chuyên gia thẩm định chính xác, công tâm

Verig Platform



MOBILE APP

**3 BƯỚC ĐỂ TRỞ THÀNH
NHÀ ĐẦU TƯ**

- ✔ Lãi suất hấp dẫn
- ✔ Đội ngũ tư vấn riêng
- ✔ Công cụ quản lý danh mục chuyên nghiệp

START

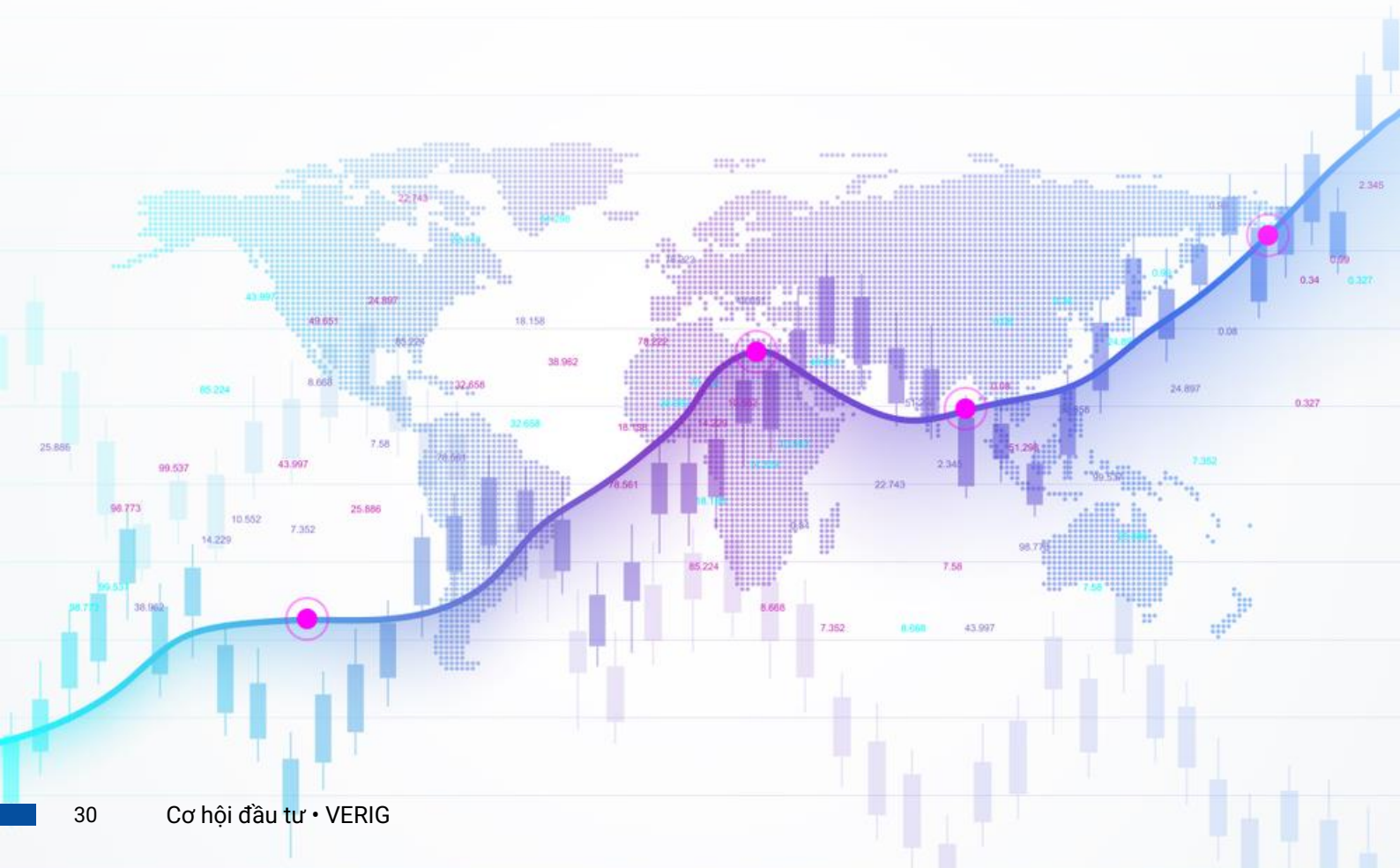


WEB APP

**10 PHÚT ĐỂ TẠO HỒ SƠ
KÊU GỌI VỐN**

- ✔ Upload hồ sơ dễ dàng
- ✔ Sản phẩm và lãi suất phù hợp
- ✔ Minh bạch thông tin khách hàng

START



VERIG MOBILE APP



Mobile App cho nhà đầu tư



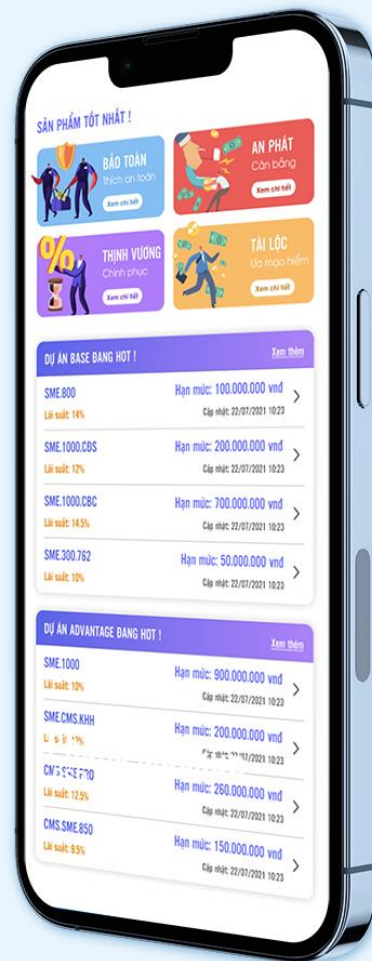
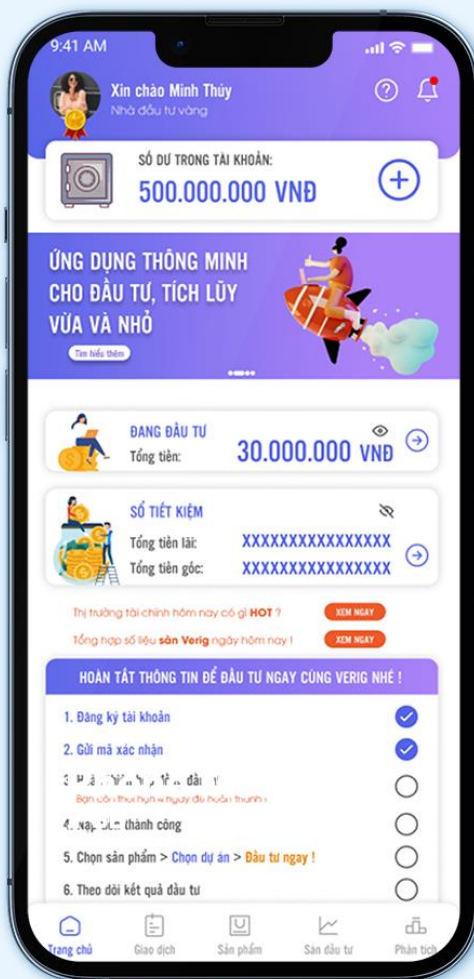
Tạo tài khoản trực tuyến,
xác thực tài khoản e-KYC



Sản phẩm đầu tư đa dạng

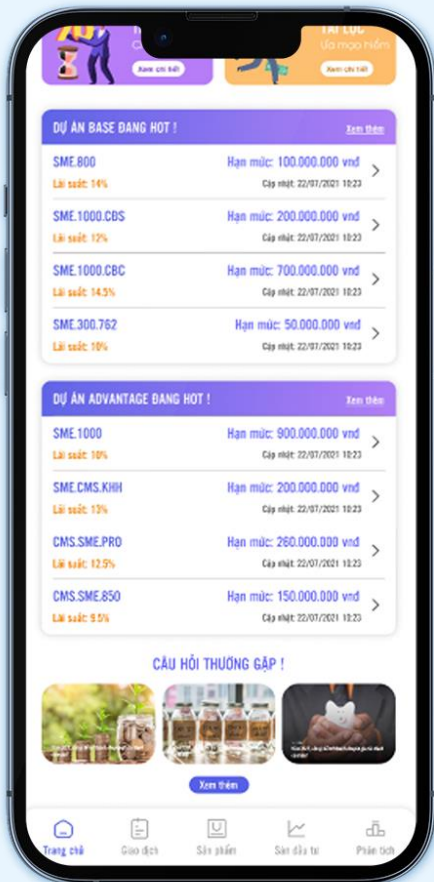


Lựa danh mục đầu tư
theo khẩu vị rủi ro

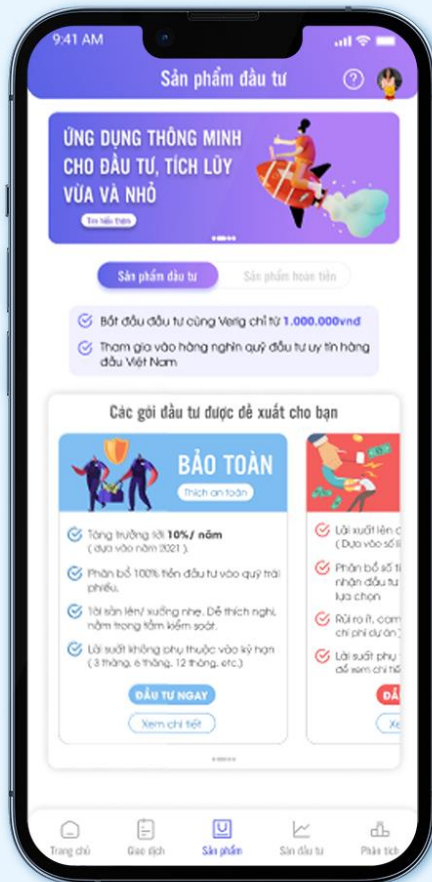




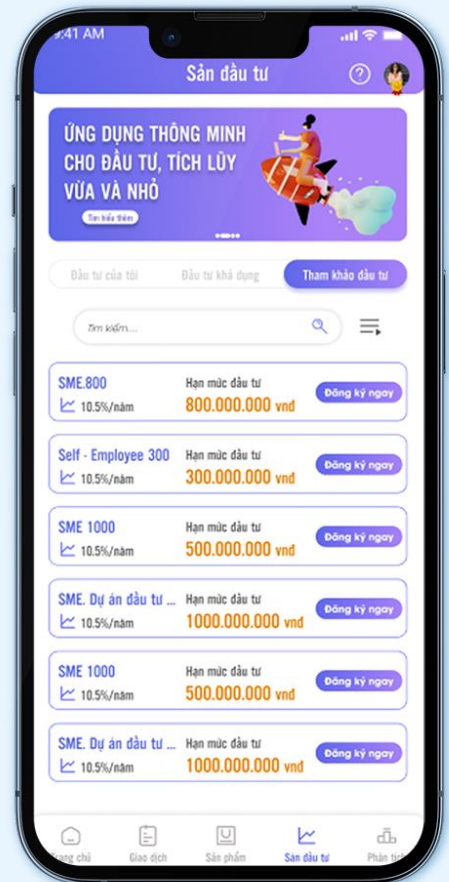
Công cụ quản lý danh mục đầu tư, hiệu quả đầu tư trực quan



Tiện ích gia tăng (học tập trực tuyến trên nền tảng E-school, tư vấn chuyên giá từ E-coaching,...)



Lợi suất đầu tư hấp dẫn



VERIG WEB APP



VERIG WEB APP



Doanh nghiệp đăng nhập và tạo dự án kêu gọi vốn dễ dàng



Hệ thống chấm điểm tín dụng, đánh giá doanh nghiệp tự động



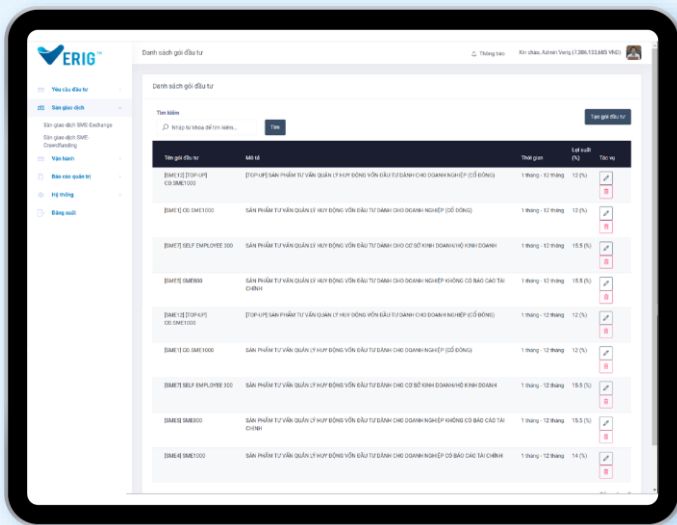
Toàn bộ quy trình vận hành, đánh giá, kết nối, giải ngân được lưu trữ và số hóa trên một nền tảng



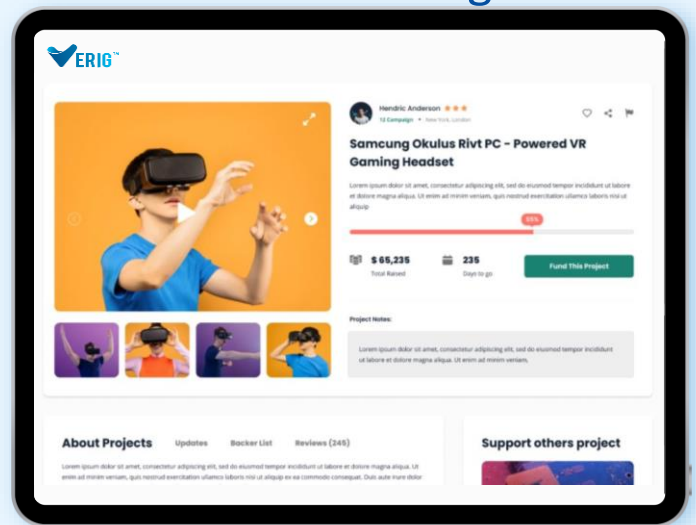
Công cụ quản trị vận hành hiệu quả thông qua hệ thống báo cáo tự động update hàng ngày:

1. Báo cáo hiệu quả kinh doanh
2. Báo cáo quản trị rủi ro
3. Báo cáo dòng tiền
4. Báo cáo danh mục đầu tư

Sàn đầu tư SMEs



Crowdfunding



Dự án kêu gọi vốn đầu tư





CÔNG TY CỔ PHẦN VERIG HOLDINGS

Địa chỉ: VP1: Số 562 Nguyễn Văn Cừ, P.Gia Thụy, Q.Long Biên, TP. Hà Nội.
VP2: Số 167-169 Điện Biên Phủ, Phường Đa Kao, Quận 1, TP Hồ Chí Minh.

Hotline: 0869 981 699

Email: support@verig.vn

Website: verig.vn